

**Wir suchen
für unseren neuen Standort in Bramsche-Hesepe in Vollzeit/Festanstellung – einen**

IT-Account Manager (m/w)

Als mittelständisches und inhabergeführtes Unternehmen mit einer kompakten und leistungsfähigen Mannschaft bündeln wir eine mehr als 15-jährige Markterfahrung und bieten ein umfassendes Leistungsspektrum für sämtliche Anforderungen rund um ein effektives Lifecycle-Management für Elektro(nik)altgeräte.

Wir bieten unseren Kunden einen sicheren Rückweg für ihre gebrauchte IT-Hardware und kombinieren stoffliche Verwertung und Vermarktungsmöglichkeiten mit den Anforderungen an Datenschutz und bieten individuelle Logistik – so entstehen Lösungen für den 2. Lebenszyklus von Elektro(alt)geräten.

Zur Erweiterung unseres motivierten und dynamischen Teams suchen wir ab sofort Verstärkung im Vertrieb. Bewerbungen gerne per Mail an: marco.wordtmann@gpc-nord.de

Infos/Bewerbung:

GPC Nord GmbH
Marco Wordtmann
Industriestr. 60
49565 Bramsche

www.technocycle.de
info@gpc-nord.de
Tel: 05461 / 9966 781

Ihr Aufgabenfeld umfasst

- Vertrieb der Dienstleistungen unseres Unternehmens, insbesondere der Rückkauf gebrauchter IT-Hardware und Angebotserstellung
- aktive Neukundengewinnung durch Telefonakquise und Präsentation beim Kunden vor Ort
- Erarbeitung von Marketing- und Verkaufsstrategien
- enge Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen
- Reporting und Controlling von Vertriebszielen

Ihr Profil – was wir suchen

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb von erklärungsintensiven Produkten
- gute Kommunikationsfähigen und sicherer Kundenumgang
- selbstständige, sorgfältige und zuverlässige Arbeitsweise
- gute Arbeitsorganisation und Teamfähigkeit
- engagierte Einsatzfreude und eigenverantwortliches Arbeiten
- sicherer Umgang mit den gängigen Office-Produkten

Was wir bieten

- eine abwechslungsreiche, spannende Tätigkeit in einem aufstrebenden Unternehmen
- Mitgestaltungsmöglichkeiten für den eigenen Aufgabenbereich
- ein Sprungbrett auch als Quereinsteiger