

**Wir suchen  
für unseren neuen Standort in Bramsche-Hesepe in Vollzeit/Festanstellung – einen**

## ***Kundenberater (m/w)*** ***Beratung und Verkauf im Bereich gebrauchter IT-Systeme und Zubehör***

Für unseren neuen Werksverkauf / Showroom suchen wir ab April 2018 (oder später) kompetente Verstärkung.

### **Infos/Bewerbung:**

GPC Nord GmbH  
Sascha Tobergte  
Industriestr. 60  
49565 Bramsche

[www.technocycle.de](http://www.technocycle.de)  
[sascha.tobergte@gpc-nord.de](mailto:sascha.tobergte@gpc-nord.de)  
Tel: 0541 / 750 89 420

### **Ihr Aufgabenfeld umfasst**

- die Beratung und den Verkauf von Notebooks, PCs, Zubehör und sonstigen EDV-üblichen Artikeln in unserem Werksverkauf / Showroom
- Serviceannahme und Fehleranalyse
- Das Lösen von Softwareproblemen sowie Hardwarereparaturen bzw. Teileaustausch bei Notebook und PC
- die ansprechende Warenpräsentation und das selbstständige Auffüllen der Angebotsfläche
- die Angebots- und Rechnungserstellung sowie den Kassiervorgang
- die Reklamationsbearbeitung im Kundenkontakt

### **Ihr Profil – was wir suchen**

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erfahrungen im Verkauf (z.B. im Einzelhandel)
- Interesse und Erfahrung im Bereich der Computer Hard- und Software
- Spaß am Verkaufen und am Umgang mit Menschen gepaart mit einer offenen und selbstbewussten Persönlichkeit
- sicheres, seriöses und freundliches Auftreten gegenüber Kunden
- engagierte Einsatzfreude und eigenverantwortliches Arbeiten
- sicherer Umgang mit den gängigen Office-Produkten

### **Was wir bieten**

- eine abwechslungsreiche, spannende Tätigkeit in einem aufstrebenden Unternehmen
- Mitgestaltungsmöglichkeiten für den eigenen Aufgabenbereich
- ein Sprungbrett auch als Quereinsteiger
- die Option auf die komplette Verantwortung für den Werksverkauf